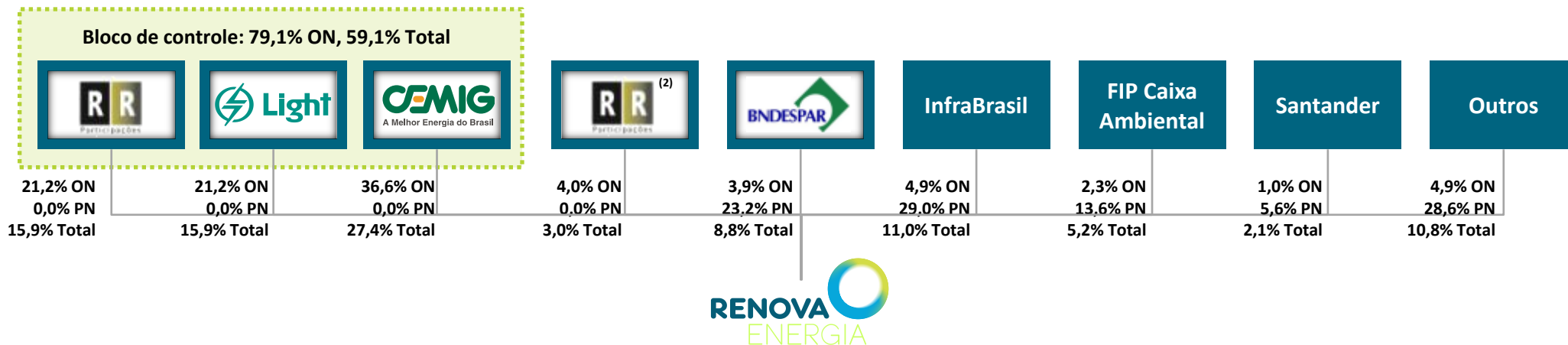


RENOVA ENERGIA



Apresentação Institucional

Estrutura Acionária



Composição do Conselho

	RR	Light	Cemig
CONSELHO (3)	2	2	2
Comitês			
Gestão	2	2	2
Auditoria e Compliance	2	2	2
Financeiro	2	2	2
Talento e Remuneração	2	2	2
Novas Tecnologias e Prospecção	2	2	2
Implantação	2	2	2

Decisões sempre por unanimidade

Fonte: Companhia

(1) Considerando aumento de capital subscrito apenas pela Cemig GT ou SPE

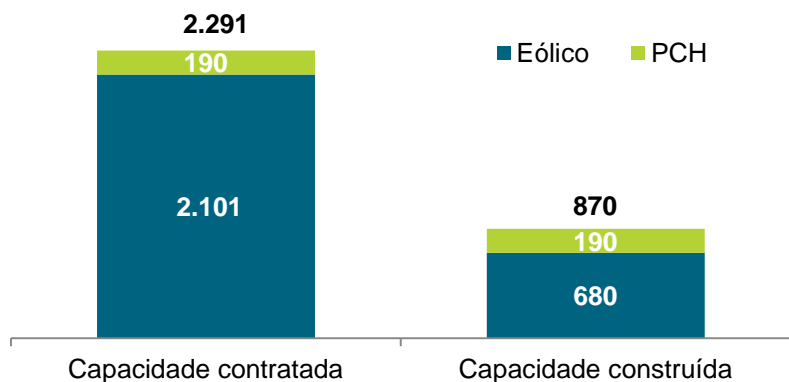
(2) Ações da RR for a do bloco de controle

(3) O Conselho de Administração tem 9 membros, sendo 3 independentes

Perfeita combinação de acionistas

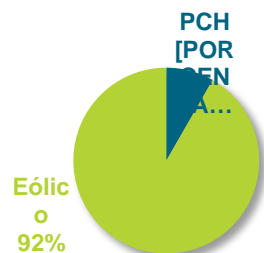


Capacidade Instalada

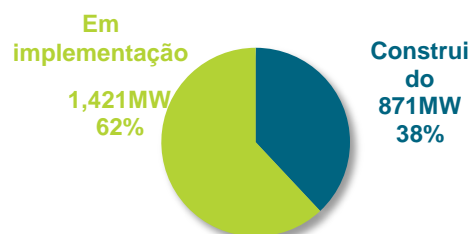


Energia por fonte

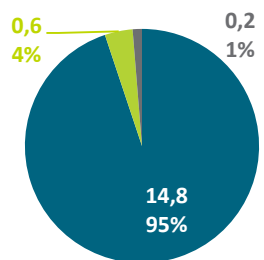
Por fonte



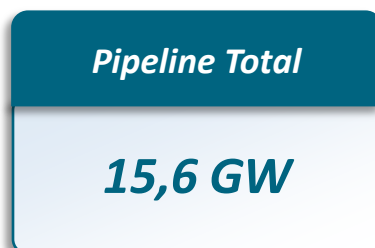
Status operacional



Pipeline (GW)



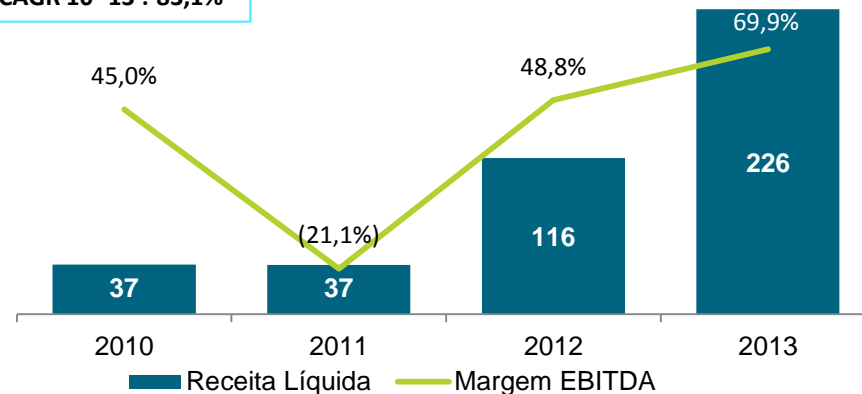
■ Eólico ■ PCH ■ Solar



Receita líquida e Margem EBITDA

(R\$ Milhões)

CAGR 10'-13': 83,1%

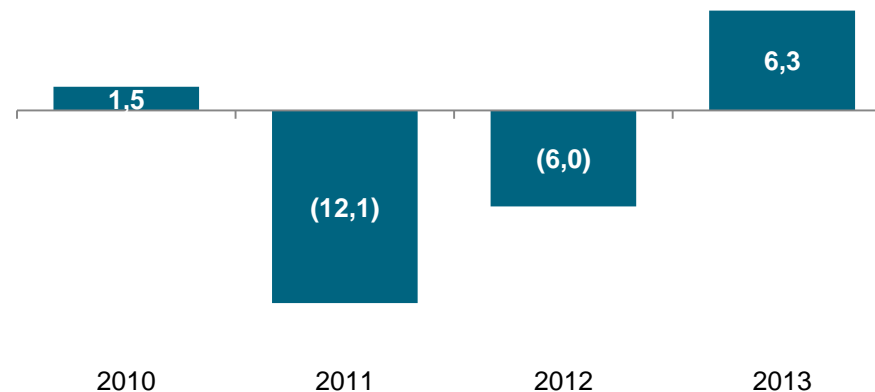


Receita Líquida em 2013: R\$ 226 milhões

Lucro Líquido

(R\$ mm)

CAGR 10'-13': 61,2%



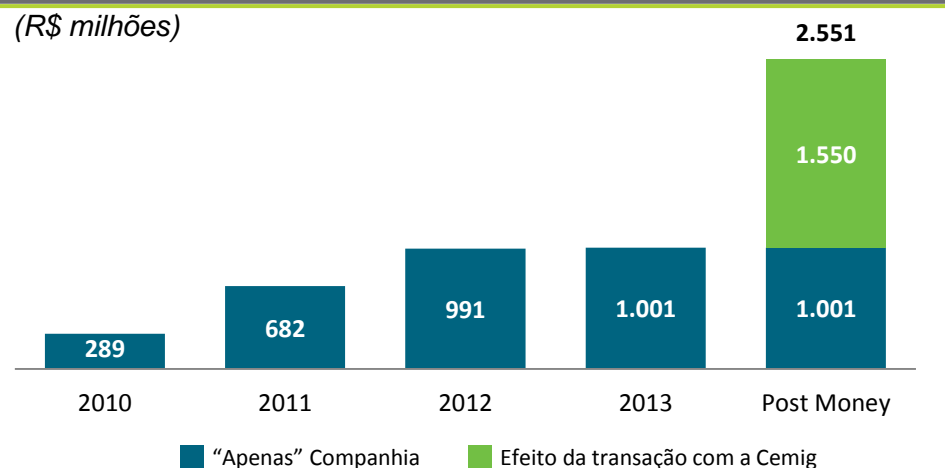
Lucro em 2013: R\$ 6,3 milhões

A importância da transação com a Cemig

Fortalecimento do balanço e disponibilidade de caixa

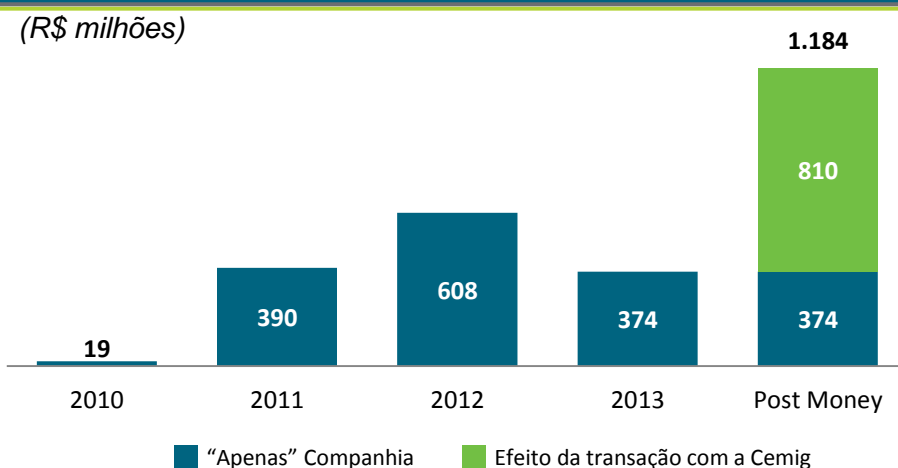
Patrimônio Líquido

(R\$ milhões)



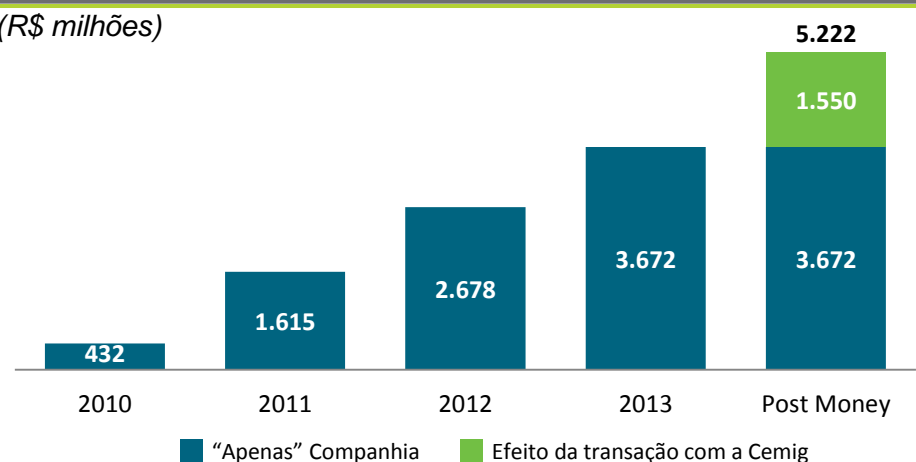
Caixa

(R\$ milhões)



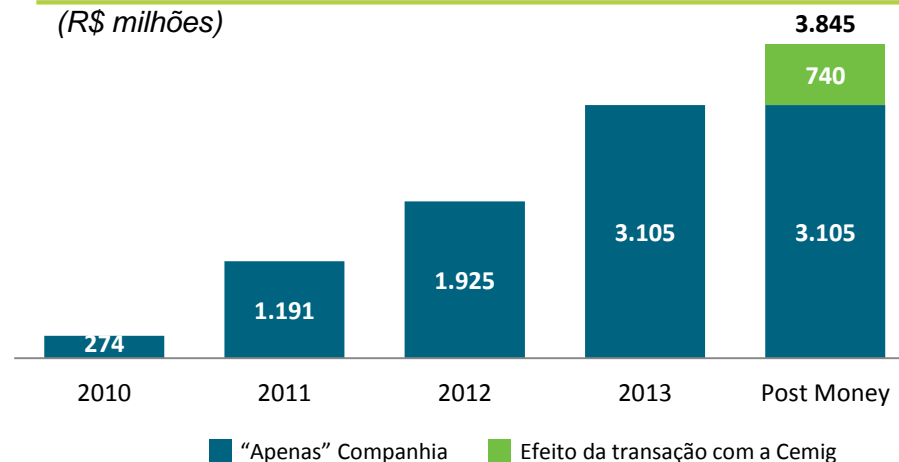
Ativos totais

(R\$ milhões)



Imobilizado

(R\$ milhões)









A importância da transação com a Cemig

A importância da transação com a Cemig

Força da Cemig em números



Maior grupo
de distribuição



Maior grupo
de transmissão



Maior grupo
de geração



CEMIG

Grupo
integrado
de energia



Highlights

Maior
empresa
integrada
de energia

#1

Histórico
de CAGR
EBITDA
2006-12

+58%

Papel no
setor

Consolidador

Market cap

R\$20,6 bi⁽¹⁾

Liderança no Brasil

Número de
usinas

70

Capacidade
instalada
total

7.317MW

Locais de
presença
em Minas
Gerais

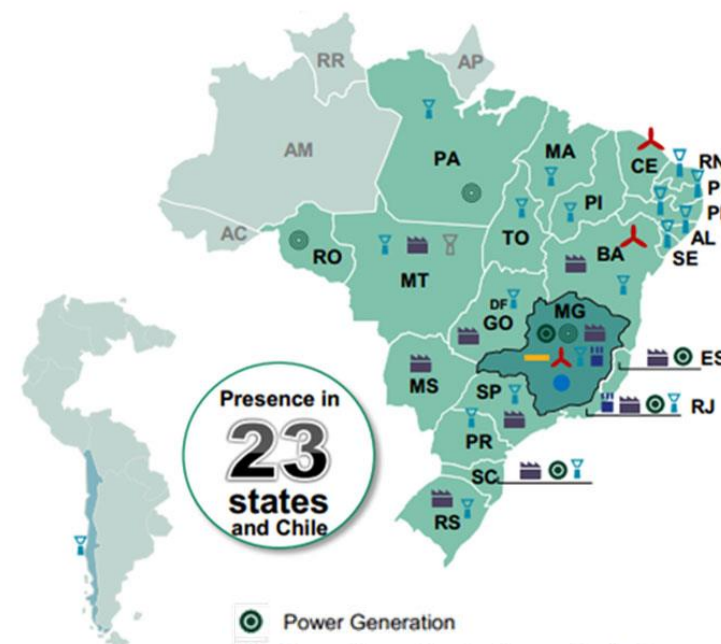
5.415

Linhas de
distribuição

**526.869
km**

Linhas de
Transmissão

9.454 Km



- Power Generation
- Power Generation (under construction)
- Power Transmission
- Power Transmission (under construction)
- Electricity Distribution
- Cemig "Free Consumer" Clients
- Wind Power Generation
- Natural Gas Distribution
- Telecom Backbone Provider

Overview da Transação

- Renova é o veículo de crescimento em renováveis do grupo Cemig
- Aumento de capital na Renova: R\$1,55 bilhão
 - Business plan: R\$ 810 milhões
 - Aquisição da Brasil PCH: R\$ 740 milhões
- Brasil PCH:
 - Capacidade instalada.: 291 MW
 - EBITDA de 2013: R\$ 250 milhões
 - Aquisição de 51%
- Cemig entra no bloco de controle da Renova



Renova depois da Transação

- Forte posição de caixa em um mercado de baixa liquidez
- Sem mudanças na gestão da Companhia
- DNA empreendedor mantido
- Acesso diferenciado ao mercado livre – clientes Cemig
- Suporte de um “sponsor” forte e com profundo conhecimento do setor



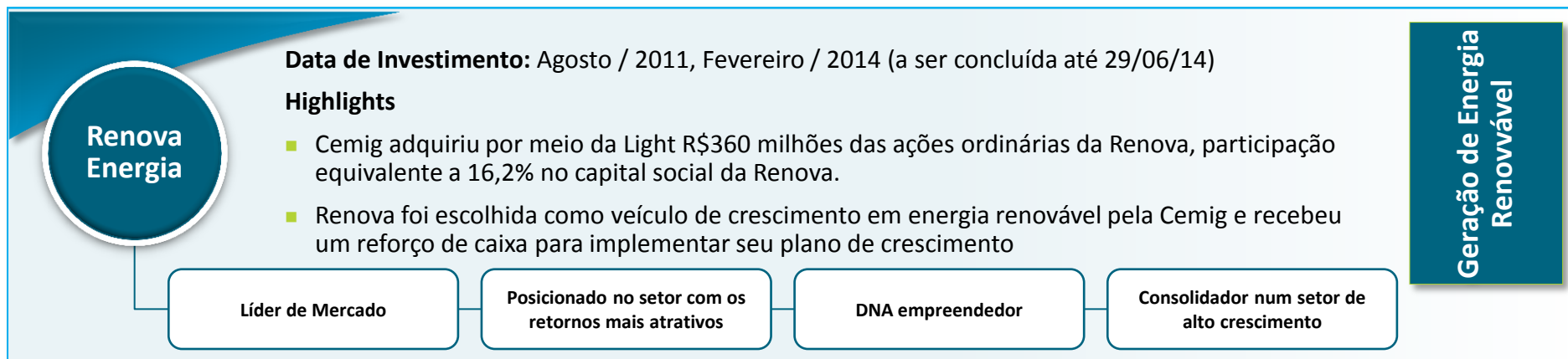
Relação de ganha-ganha

Exposição a um segmento de maior crescimento e retorno no setor de energia

Suporte financeiro, operacional e comercial da Cemig

A importância da transação com a Cemig

CEMIG possui track record em identificar as melhores oportunidade no setor





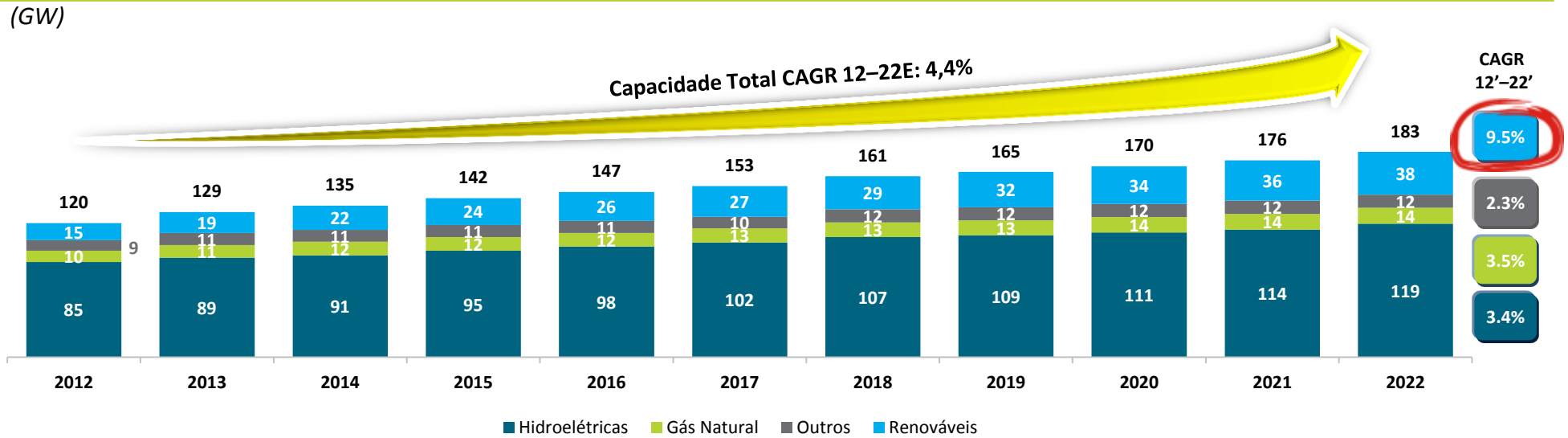
Overview do setor

Overview do setor

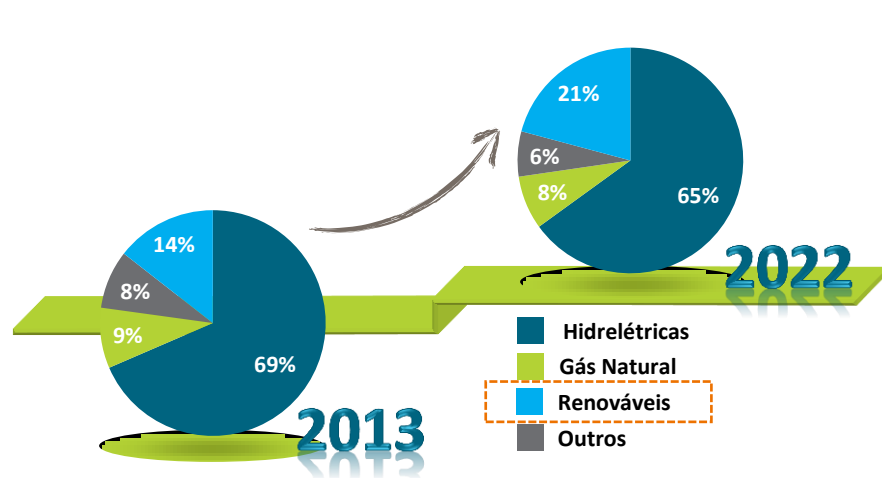
Avaliação da Situação

Renováveis no Brasil devem crescer em um CAGR de 9,5%, superando de longe o crescimento de outras fontes

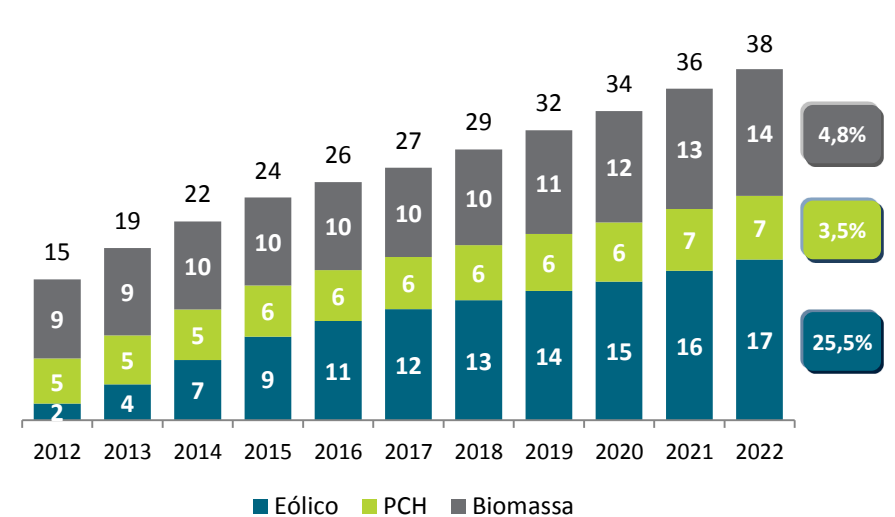
Evolução da Capacidade Instalada por Fonte



Capacidade Instalada por Fonte

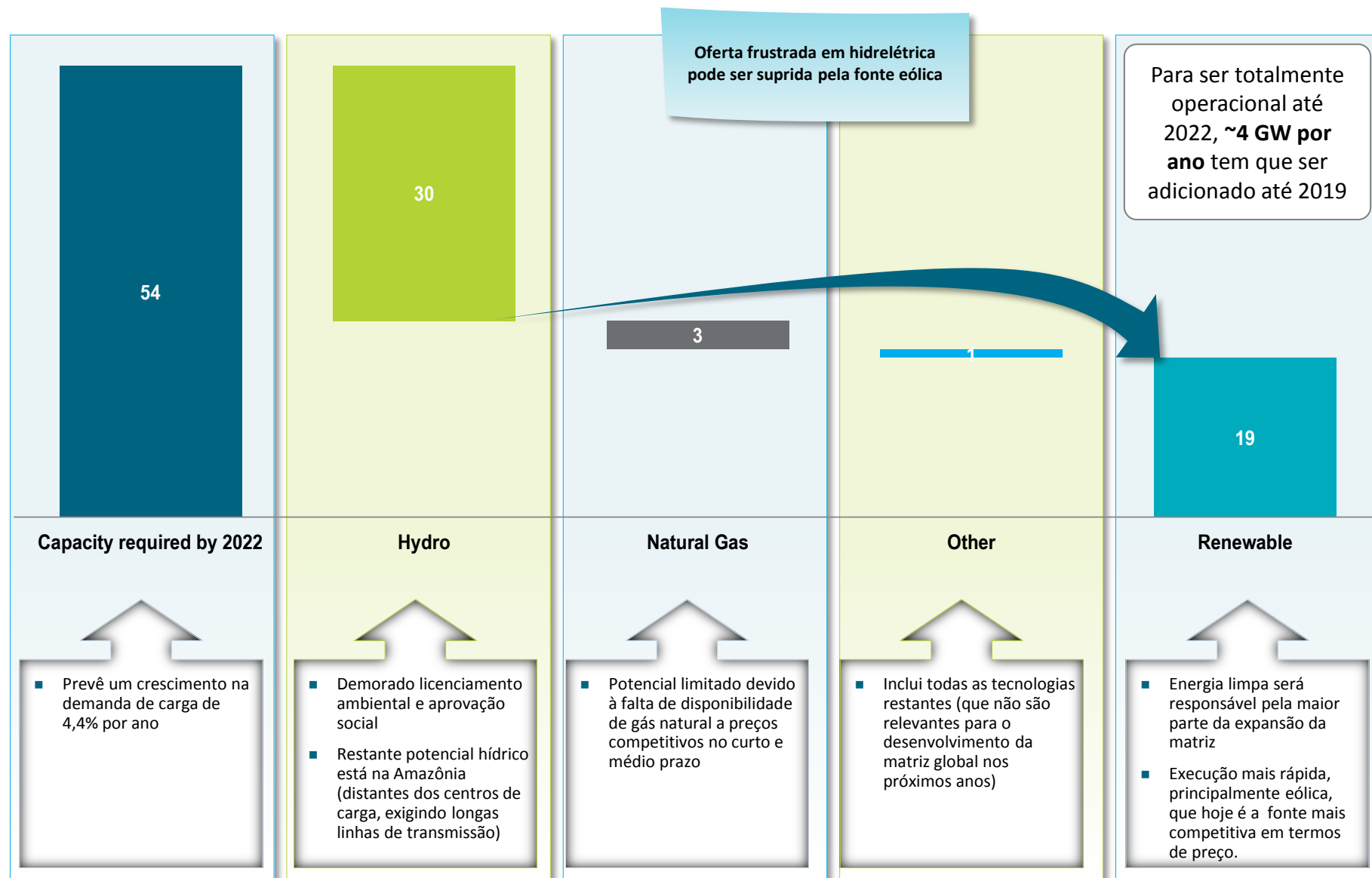


Breakdown da capacidade instalada de Renováveis



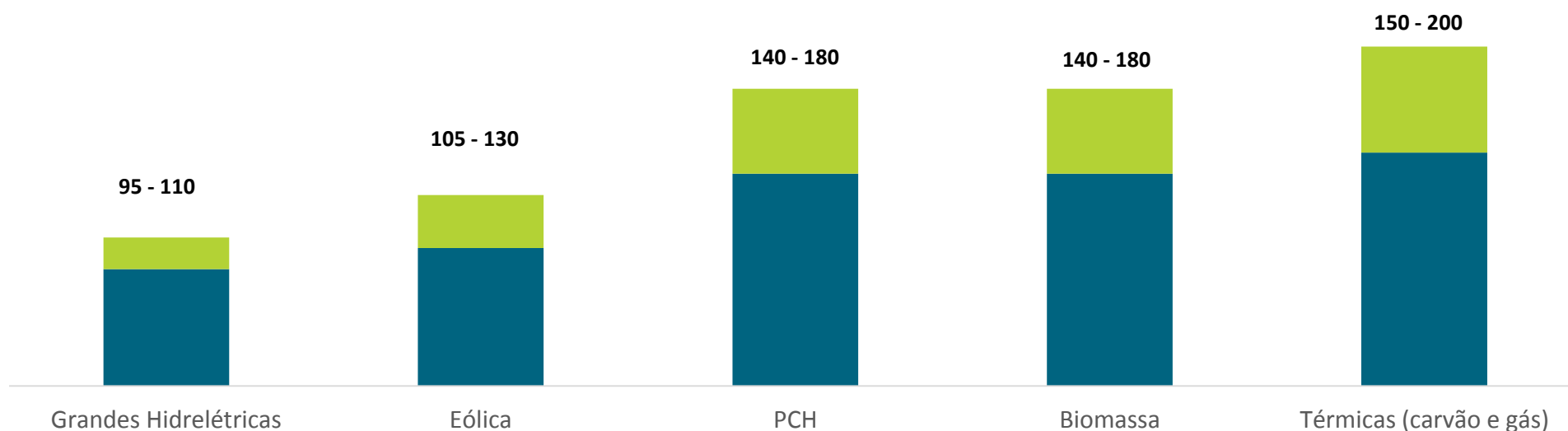
Fonte: Plano Decenal de Energia 2013-2022 e Aneel.

Demanda de Nova Energia no Brasil (GW)



Range de preços MWh

R\$ / Fonte



Eólica vs. Outras Fontes

	Eólica	PCHs	Biomassa	Hidrelétricas	Térmicas (Carvão)	Térmicas (Gás)	Térmicas (Diesel)
Período de Construção (Anos)	1.0–2.0	3.0–4.0	2.0–3.0	4.0–7.0	3.0–5.0	3.0–4.0	1.0–3.0
Capex (R\$/MWh)	4.0–4.5	6.0–7.0	3.1–5.7	3.6–4.0	4.0–4.8	3.0–3.8	3.0–4.0
CAGR 12'-22'	25.5%	3.5%	4.8%	3.4%	n.a.	3.5%	n.a.

Eólica é a fonte mais competitiva e posicionada para liderar o fornecimento de energia para suprir a demanda do Brasil nos próximos anos

Maximização da Capacidade



Meta

O modelo com subsídio busca maximizar a geração de energia (MW ou MWh) para desenvolver o mercado



Minimização de Custos



Meta

O atual modelo brasileiro busca minimizar os custos da geração (R\$/MWh) em um modelo orientado para a competição



Parques Eólicos Europeus



- Layouts dos parques orientados para maximizar a capacidade de geração
- Aerogeradores localizados em locais com ventos bons e médios
- Menores fatores de capacidade

Parques Eólicos Brasileiros



- Aerogeradores localizados somente nos locais com melhores ventos
- Aerogeradores lado a lado no topo de colinas
- Baixo efeito esteira
- Maiores fatores de capacidade/ Menor custo de produção

Overview do Setor

Comparação Eólica no Brasil vs. Mundo

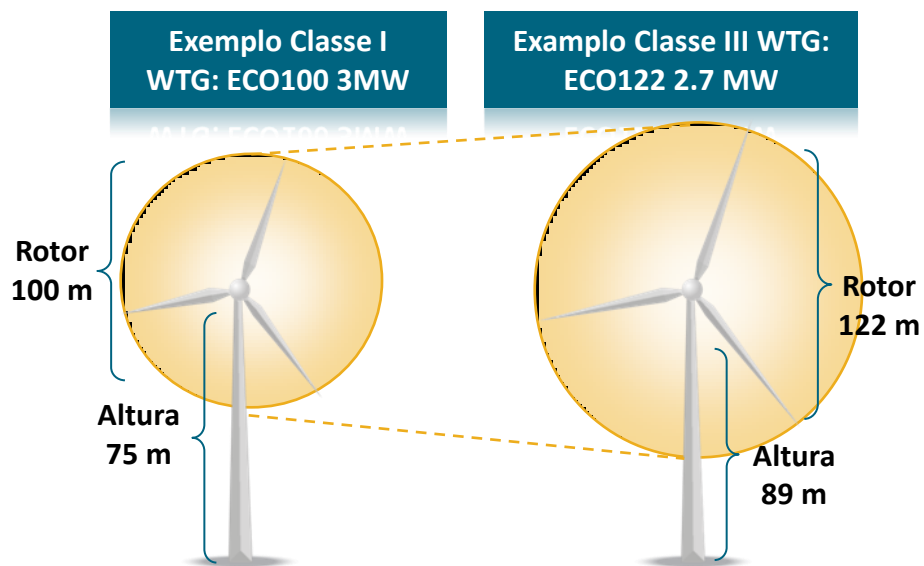
Rotor grande para ventos rápidos por causa das baixas turbulências e rajadas de ventos

Classes de Turbinas de Acordo com IEC 614000-1 (2005)

(GW)

	Classe 3	Classe 2	Renova	Classe 1
Velocidade média(m/s) Determina a produção de energia	7,5	8,5	9	10
Rajada de Vento Determina o modelo da turbina, altura e tamanho do rotor	>36,4	37,5	42,5	50
Turbulência Determina o modelo da turbina, altura e tamanho do rotor	<0,10	0,12	0,14	0,18

Baixa turbulência e rajada: Rotor maior



Energia = Densidade do ar* (Diâmetro do rotor)
 * (velocidade do vento)³

Energia é diretamente relacionada a velocidade e diâmetro do rotor

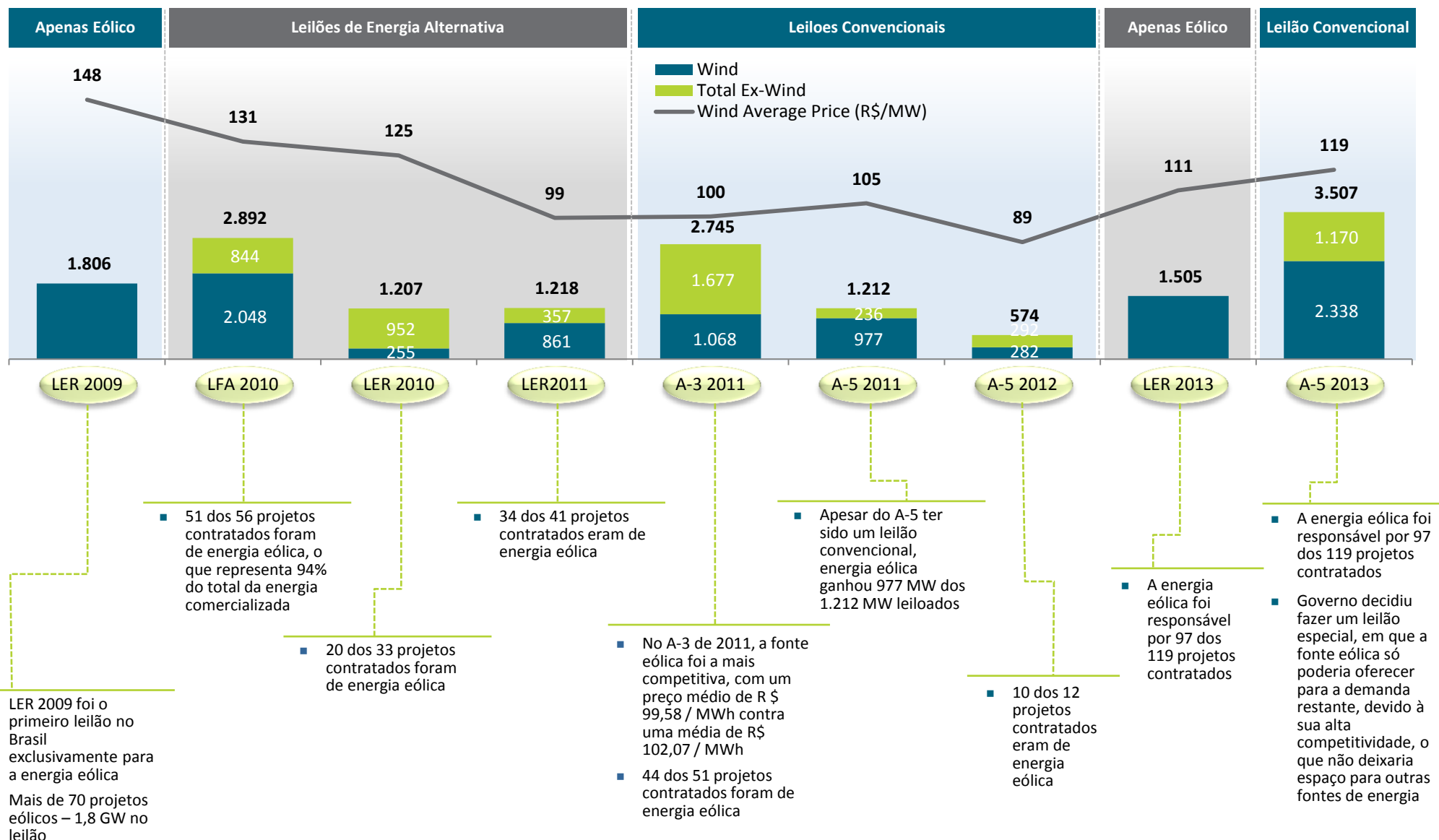
Fator de capacidade por classe de turbina

Vel. do Vento	Classe 1	Classe 3
9,4 m/s	44%	59%

A fonte eólica se tornou uma das fontes mais competitivas no Brasil e ainda tem espaço para mais crescimento

Desenvolvimento Eólico no Brasil

Capacidade Instalada (MW)





Companhia melhor posicionada para crescer

Fundamentos fortes para suportar a melhor performance do setor



Pipeline muito competitivo



- Ativos localizados nas melhores regiões de vento do Brasil
- Aerogeradores desenhados para os parques da Renova
- Única com equipe experiente para desenvolvimento verticalizado

Modelo de Negócios Integrado e com Escala



- Parcerias estratégicas com os principais fornecedores permitindo poder de barganha significativo em função da escala: (70% do capex) produzidos em linhas de fábrica
- Operações em clusters permitem eficiência de O&M
- Criação de valor capturado no desenvolvimento do pipeline

Solidez financeira para executar o Plano de Negócios



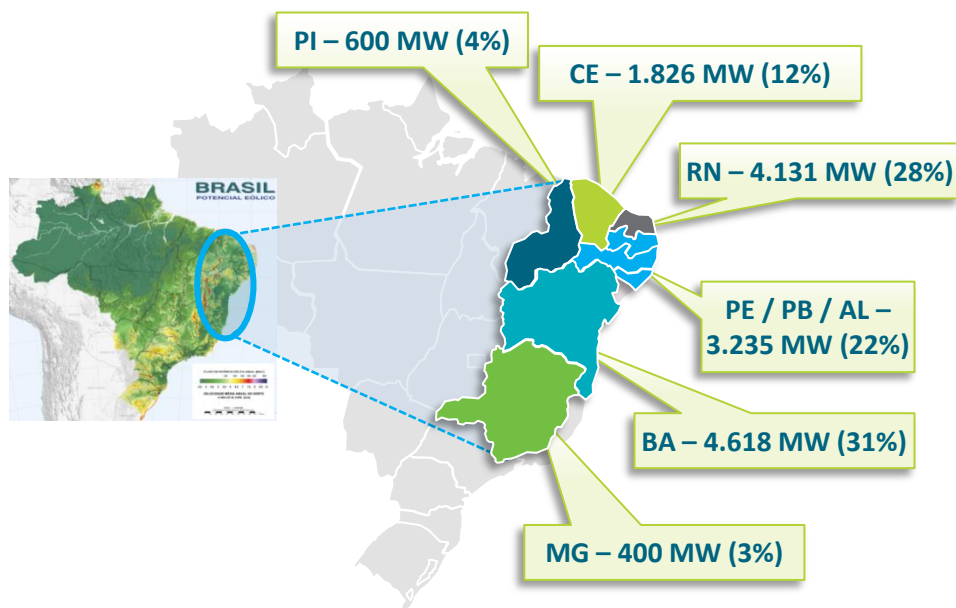
- A capacidade da Renova para financiar suas necessidades de capital proporciona uma vantagem competitiva
- Balanço forte é fundamental para apoiar o modelo de negócios alavancados
- Recursos já disponíveis para o crescimento

Companhia Melhor Posicionada para Crescer

Pipeline forte e competitivo

Renova está muito bem posicionado para reforçar a sua posição de liderança com um dos maiores pipeline de desenvolvimento no Brasil

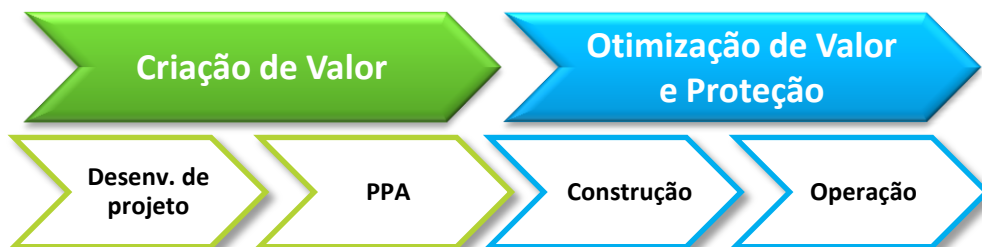
Ativos em Desenvolvimento: 14,8 GW



Um dos maiores portfolios em desenvolvimento

Cluster	Local	Estimativas de capacidade – estágio avançado de desenv.	Fator de capacidade
Tupamama	PE / AL	800	53,9%
Arpoti	PE / PB	800	52,5%
Parelhas e Santa Luzia	PB	590	53,7%
Labocó	RN	1.050	54,3%
Poranga / Croatá	CE	1.700	48,1%
Others	-	9.870	TBD
		14.810	

Full Cycle Desenvolvedor Maximiza a Criação de Valor



Ativos Total em Desenvolvimento: 15,6 GW

Fonte	Capacidade	% do Total
Eólico	14,810	95%
PCH	580	4%
Solar	205	1%
Total	15,595	100%

(1) Note: Considers the acquisition of 51% of Brasil PCH.

Companhia Melhor Posicionada para Crescer

Parcerias diferenciadas com fornecedores chaves

Renova sempre buscou e conquistou as melhores parcerias com fornecedores para alcançar crescimento e escala



GE Energy

Ganhos de escala

- Turbinas montadas: 414

Estratégia Operacional

- GE tem um centro de distribuição in loco
- Guidante próprio economiza mais de 2 semanas de transporte

Contrato

- Curva de garantia da GE garante de 98% to 100%
- GE O&M para ~15.000 turbinas no mundo

ALSTOM

Ganhos de Escala

- Maior contrato de fornecimento de turbinas eólicas onshore
- Volume: 570 turbinas / R\$ 3,3 bilhões
- Melhor preço garantido
- Tamanho do contrato garante vantagens competitivas sustentáveis
- Serviços de O&M de longo prazo e escalas permitem ganhos adicionais
- Garantia de cumprimento do FINAME
- Preço fixado em R\$ quando a order é realizada.

Estratégia Operacional

- Nova fábrica de torre e naceles próximas aos parques da Renova - redução de custos e mitigação de riscos
- Alstom terá um centro de distribuição in loco

Desenv. de Tecnologia

- Alstom especifica o tipo de turbina para cada posição da turbina, maximizando a produtividade
- Co-desenvolvimento destinado a melhorar a eficiência em 5% (redução de custos e maior produtividade)
- Acesso prioritário às novas tecnologias

Renova negociou ativamente as condições do contrato com a GE e uma parceria de longa duração com a Alstom, a fim de entregar os melhores projetos



- Menor custo de capital para financiar novas aquisições posicionando Renova como consolidador de mercado



- Aumento de capital da Cemig aumenta espaço para aquisições



- Oportunidade para equilibrar os ativos que já estão em operação com os outros que estão em construção



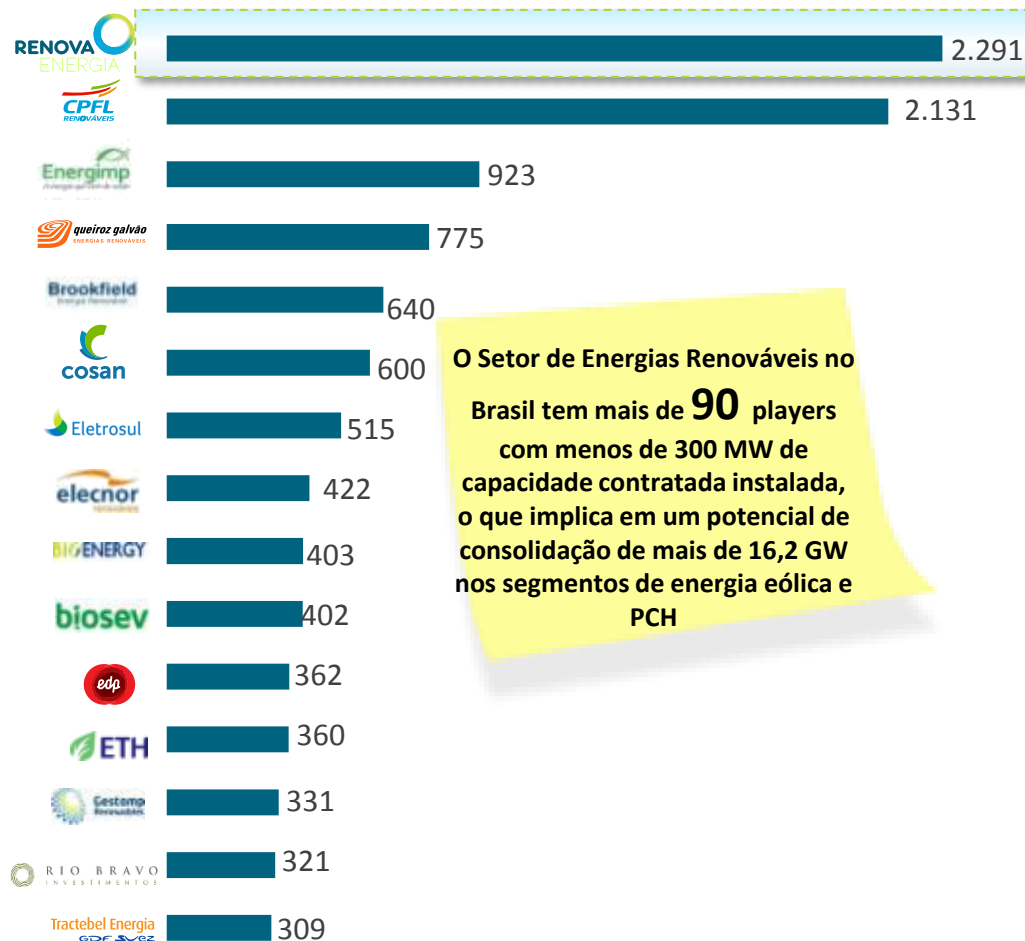
- As ações da Renova pode ser usado como moeda de troca em transações de M&A



- Escala é fundamental para garantir os melhores profissionais de O & M e para o custo de O & M ótimo por MW

Maior player de Energia Renovável

Ranking dos Players por capacidade instalada contratada(MW)



O Setor de Energias Renováveis no Brasil tem mais de **90** players com menos de 300 MW de capacidade contratada instalada, o que implica em um potencial de consolidação de mais de 16,2 GW nos segmentos de energia eólica e PCH

Renova está singularmente posicionada para capturar o crescimento de aquisições

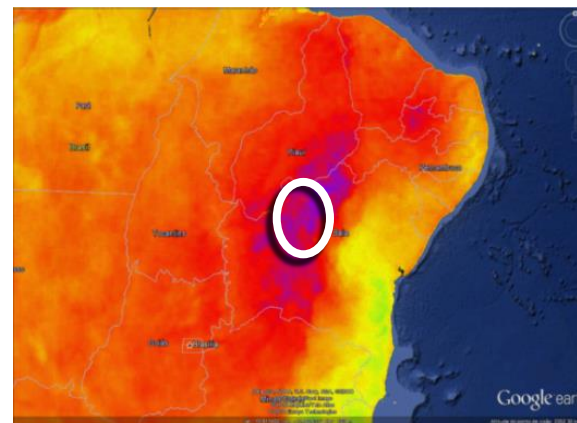
Geração Distribuída

Desenvolvimento de projetos de geração distribuída:

- Uma planta com capacidade instalada de 25.65kWp foi instalado para a empresa de mineração de ouro Yamana Gold, em Pilar de Goiás, para abastecer as operações da empresa com módulos fotovoltaicos com tecnologia mono silício cristalino.
- Uma segunda planta foi instalada em um domicílio no Rio de Janeiro, com capacidade instalada de 13.3kWp.



Utility scale



Mina de Ouro está situada em um dos top 3 melhores locais para a produção de energia solar no Brasil.

Primeiro projeto híbrido do Brasil: eólico + solar

- Eólico: 21,6 MW – 11,0 MW médio
- Solar - 4,8 MWp – 1 MW médio
- Conclusão: 2015
- **Financiamento: FINEP – até R\$ 108 milhões, custo de 3,5% e duração de 10 anos**

LER 2014 – solar, eólico, resíduos sólidos

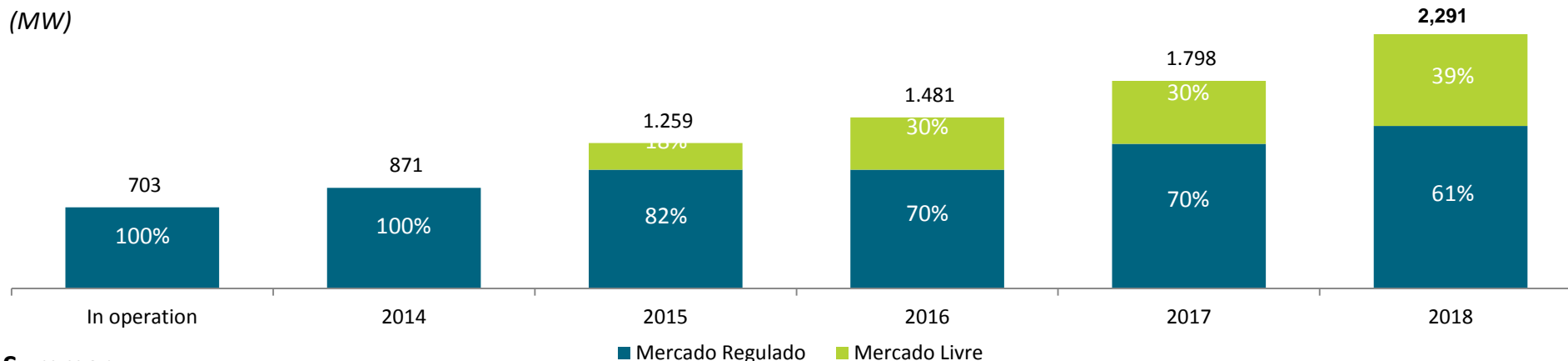
- EPE declarou que a ANEEL irá promover um LER esse ano (Agosto)
- As fontes devem competir separadamente
- Renova está preparada para participar

Companhia Melhor Posicionada para Crescer

Informações dos PPA's contratados

Fluxos de caixa indexados a inflação

Capacidade Instalada Contratada



Summary

	PCH	Brasil PCH	LER 2009	LER 2010	A-3 2011	A-5 2012	LER 2013	A-5 2013	PPA Light I	PPA Light II	Mercado Livre(I, II, III)	PPA Cemig	Total / Média
Capacidade Instalada (MW)	41,8	148,4	294,4	167,7	218,4	22,4	159,0	355,5	200,0	200,0	145,7	338,1	1.953,3
Energia contratada (MW médio)	25,0	95,8	127,0	78,0	103,6	10,2	73,7	183,9	100,6	102,7	76,0	177,3	979,6
Fator de Capacidade (Bruto)	44,9%	64,6%	50,8%	50,4%	48,9%	55,2%	53,2%	53,3%	53,0%	53,0%	552%	52,0%	52,3%
Início de Operação	Mai, Jul, Set/2008	Mar/08 e Fev/09	Jul/12	Set/13	Mar/14	Jan/17	Set/13	Mai/18	Set/15	Set/16	Abr/15, Jan/16 e Jan/17	Set/18	-
Duração	20 anos	20 anos	20 anos	20 anos	19 anos e 10 meses	20 anos	20 anos	19 anos e 10 meses	20 anos	20 anos	Aprox. 6 anos	15 anos	20 anos⁽²⁾
Preço Médio (R\$/MWh)⁽¹⁾	210,68	210,68	184,36	148,72	115,37	95,40	108,57	120,68	140,00	140,00	~115,0	~130,0	144,37

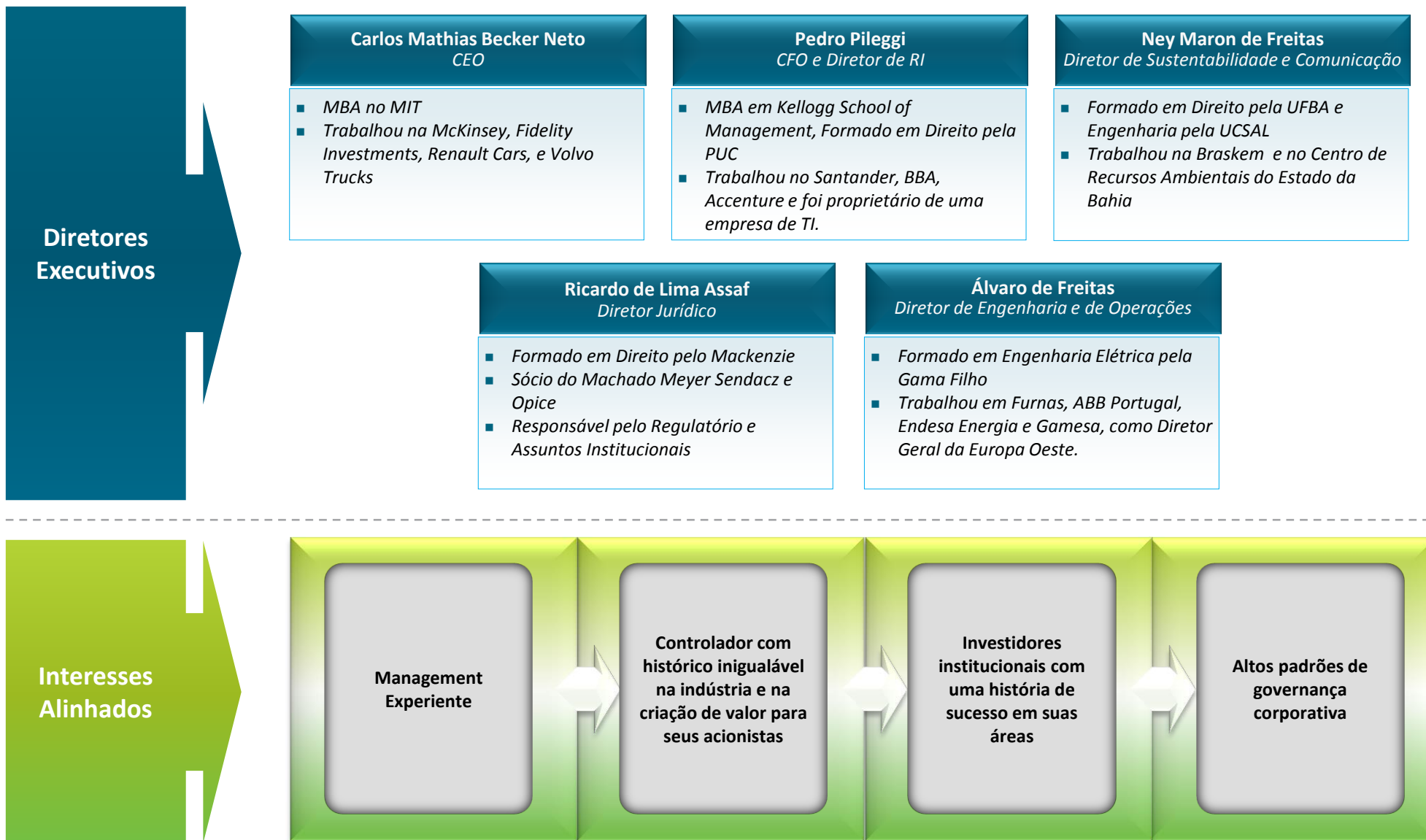
(1) Preço ajustado pela inflação com data base 31/12/13

(2) Não considera Mercado livre I, II e III.

(3) Considera 50% de participação no Zeus

Nós nos beneficiamos de uma equipa de gestão profissional experiente apoiada por acionistas altamente capacitados

Mix ideal

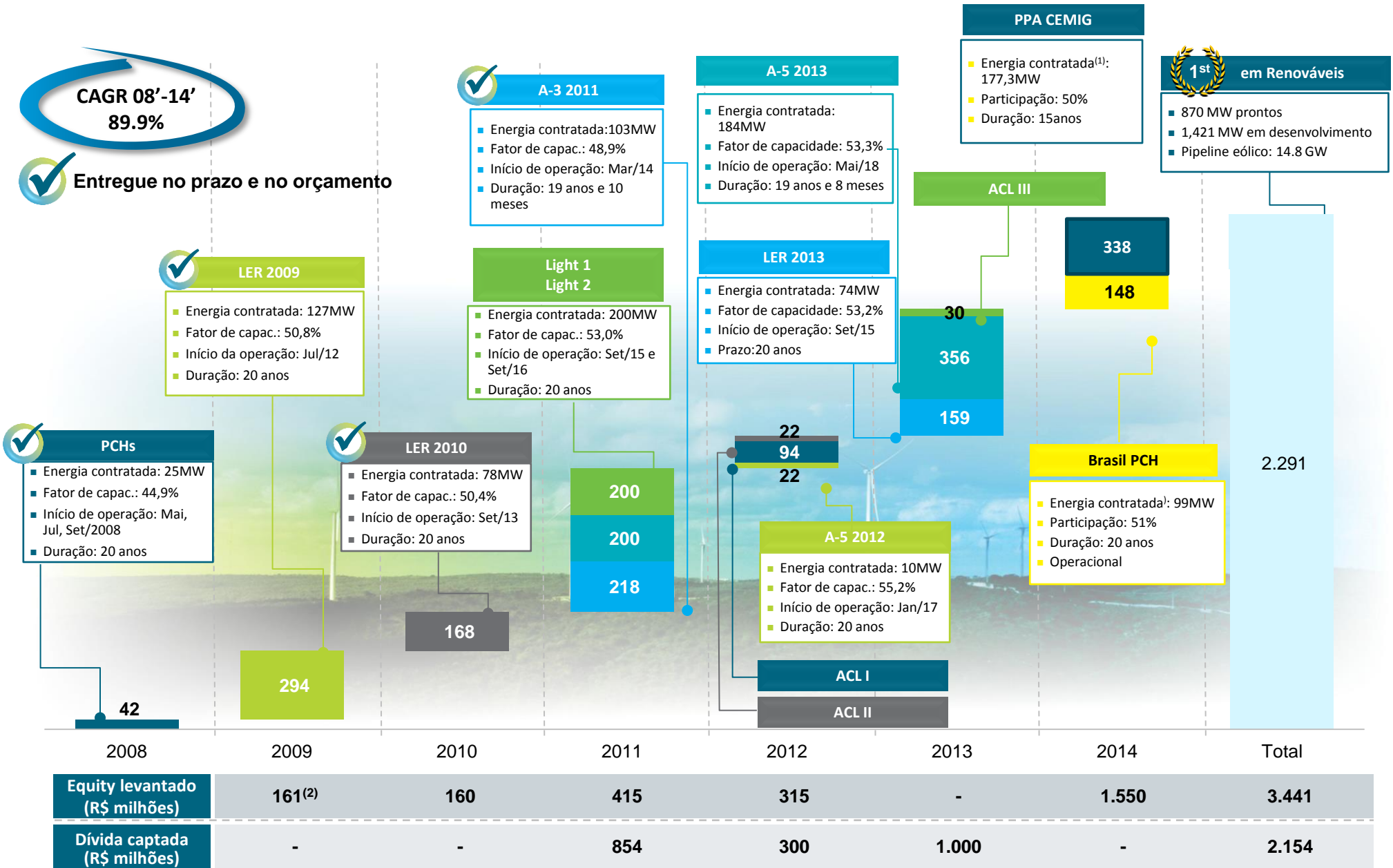




Track recorde de entrega de crescimento

Track recorde de entrega de crescimento

Crescimento da capacidade instalada contratada



Note:

(1) Considerando a aquisição de 51% da Brasil PCH.

(2) Até 2009

Track recorde de entrega de crescimento

Projetos entregues no prazo e dentro do orçamento

Capacidade de execução

1	Uma das melhores regiões para produção eólica no mundo <ul style="list-style-type: none"> Fator de capacidade acima da média Um dos maiores pipelines em desenvolvimento no mundo
2	Modelo de negócios integrado <ul style="list-style-type: none"> Time forte de prospecção e engenharia Foco em O&M
3	Escala e poder de negociação <ul style="list-style-type: none"> Otimização de capex e opex Estratégia de desenvolvimento de clusters
4	Comercialização: <ul style="list-style-type: none"> Muito competitivo no mercado regulado Acesso a plataforma Cemig no Mercado livre
5	Balço forte para executar o plano de negócios: <ul style="list-style-type: none"> Recursos para executar a capacidade contratada e crescimento adicional

CASE STUDIES

Entrega do Alto Sertão I

- Excelente desempenho alcançado com a equipe de execução de alto nível combinada com parcerias estratégicas
- Escala e sinergias, devido ao tamanho, localização e acordos operacionais
- Pronto para operar
- Geração estimada 18 meses após entrega:
 - 7,2% acima do P50
 - 26,1% acima do P90

- Maior parque da América Latina**
- Entregue no prazo**
- Entregue dentro do orçamento**
- 294,4 MW de capacidade inst.**



Alto Sertão II

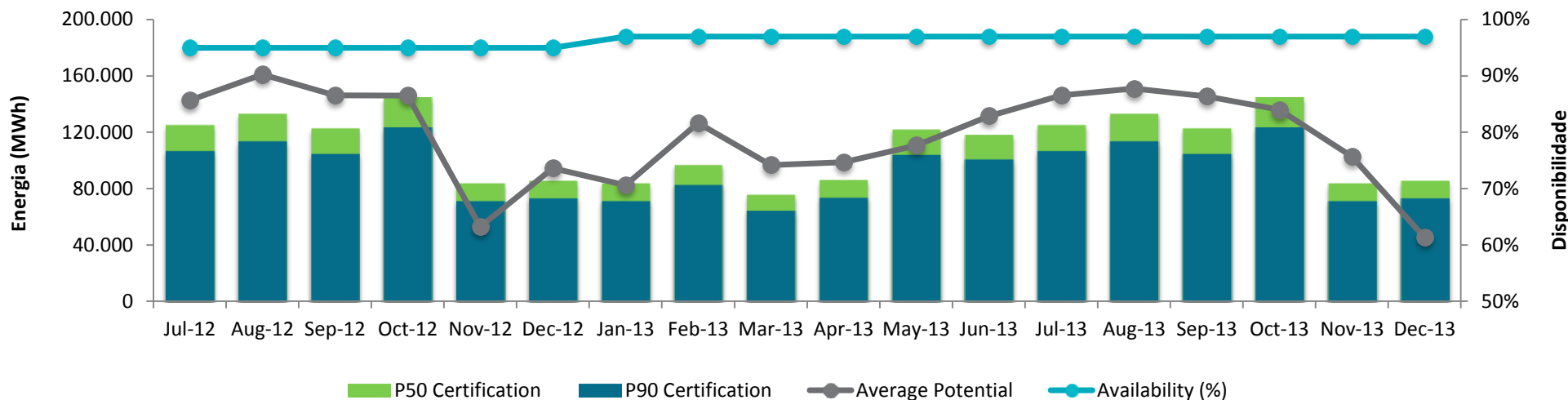
- 15 parques eólicos do LER2010 e A-3 2011 localizados na Bahia
- Capacidade instalada de 386MW
- Aguardando linha de transmissão (cronograma concatenado)

	LER 2010: Entregue		A-3 2011: Entregue	
Aerogeradores	100	100	130	130
Bases	100	100	130	130
Turbinas entregues	100	100	130	130
Turbinas prontas	100	100	130	130

Track recorde de entrega de crescimento

Alto Sertão I: potencial eólico medio

Produção estimada de energia mensal (MWh)



Produção estimada de energia - acumulada (GWh)

